

L'ÉCO DU MARDI | CIBLE Publiée le mardi 31 Mai 2016 - Économie
**AFFAIRES, VÉRITABLE
ACCÉLÉRATEUR DE
BUSINESS POUR LES
PME-PMI !**

Cible Affaires qui consiste en une journée de rendez-vous d'affaires ciblés et préprogrammés, joue un rôle crucial dans le développement de l'économie locale.

Les chefs d'entreprises y viennent pour se rencontrer et rencontrer de gros donneurs d'ordres pour ainsi prospecter de nouveaux clients, découvrir des fournisseurs potentiels mais aussi envisager des alliances stratégiques ou technologiques. Un gain de temps et une économie considérables donc pour les entreprises des secteurs ciblés : industrie, service à l'industrie, bâtiment et BTP, commerce de gros, entreprises innovantes et écoentreprises.

Jusqu'à 12 rendez-vous programmés de 25 mn chacun, pour chaque participant, auxquels viennent s'ajouter des rendez-vous improvisés.

Comment participer ? Les règles sont simples...

Faire partie de la cible, **se connecter rapidement (avant le 7 juin) sur www.cibleaffaires.fr (<http://www.cibleaffaires.fr>)** pour formuler une demande d'inscription.

Une fois votre inscription validée, consultez la liste des participants et enregistrez vos souhaits de rendez-vous qui serviront à la programmation de votre planning d'entretiens.

Au vu des donneurs d'ordres présents cette année, c'est indéniablement le rendez-vous à ne pas manquer !

Une trentaine de gros donneurs d'ordres

Axens; BRL; la CCI Languedoc-Roussillon; la CCI Montpellier; la CCI Nîmes; le CEA; les CHU de Montpellier, Nîmes et Toulouse; la Communauté de communes Beaucaire Terre d'Argence; EDF; EDF Energies Nouvelles; Eminence; HARIBO; le Ministère de la Défense; Nestlé Waters; Poste Immo; Proméo; la Préfecture de la nouvelle Région LRMP ; Sanofi Chimie groupe Sanofi Aventis; la SAUR; le SDIS 30; la SEGARD; SPIE; Tisseo; Urbasolar; Valorem; Veolia ou encore Vinci Construction...

Deux grandes nouveautés pour cette 5e édition

Le Club Cibles Affaires

- Une véritable occasion de maintenir tout au long de l'année des relations d'affaires et de partenariat, qualifiées, avec l'ensemble des participants et d'échanger des informations ciblées sur les marchés, grâce à un site Internet interactif.
- Une offre exclusive pour les participants qui bénéficieront ainsi d'informations sur les marchés proposés, en temps réel ou en amont des appels d'offres, mais aussi d'un accès à des informations sur des événements business .
- Chaque membre pourra consulter et/ou poster lui-même des actualités ciblées et des documents, valoriser ses compétences et repérer des savoir-faire, ou encore contacter directement les bons interlocuteurs au bon moment.
- Ce club est animé via la nouvelle plateforme collaborative au service des réseaux professionnels et des chefs d'entreprises : rezotiss.fr, mise en place par la CCI Nîmes et qui permet aussi aux membres de plusieurs réseaux d'être mis en relation.

Une conférence business sur les marchés des énergies renouvelables

Avec des interventions de EDF Energies nouvelles, Valorem et VSB qui viendront présenter leurs grands projets d'investissements.

"Développement des énergies renouvelables en Languedoc-Roussillon : des perspectives de marché à court terme pour ma PME?".

Il ne vous reste plus que quelques jours pour vous inscrire avant la fermeture des inscriptions initialement prévue le 1er juin mais exceptionnellement reportée au 7 juin !

Tarif

200 € HT /entreprise comprenant : la participation aux rendez-vous, le déjeuner et les collations, le catalogue des participants, l'inscription au Club Cible affaires pour 12 mois et l'accès à la conférence business. (100 € HT/pers supplémentaire d'une même entreprise)

