





VALORISER VOTRE POINT DE VENTE

Formation de 1.5 jours qui vous permettra d'acquérir la méthode et les techniques d'aménagement de vitrine et de merchandising visuel

 OBJECTIFS	<ul style="list-style-type: none">• Rendre le point de vente plus attractif• Séduire et attirer le client• Apprendre à surprendre pour déclencher l'achat
 PUBLIC CONCERNÉ	Salariés et dirigeants Groupe de 3 à 6 personnes
 DURÉE	1.5 jours
 PRÉREQUIS	Aucun
 COÛT	350€/jour/personne soit 525€ net pour les 1.5 jours de formation Tarif intra-entreprise nous consulter



PROGRAMME

Apprendre les règles de base de l'étalage d'une vitrine pour qu'elle devienne un véritable pôle d'attraction

- Les principes généraux
- Le squelette
- L'art de la composition (plan de réalisation d'une vitrine)
- Le décor thématique
- Le choix produit
- L'affichage prix
- La périodicité

Le merchandising visuel : Connaître l'ensemble des techniques de la stratégie marchande pour valoriser

- L'espace de vente
- Les segmentations de l'offre
- La compréhension de l'offre
- L'impact visuel et le contact avec les produits
- Le « merchandising »

Les différentes étapes techniques de la présentation des produits en vitrine

- Le décor
- Les supports
- La pose produit
- L'harmonie
- L'éclairage
- L'affichage prix

Le merchandising visuel : la présentation des produits et les différentes techniques de mise en place

- La sélection des produits
- Les différents supports
- Un merchandising
- Le chargement dans les rayons
- L'information produit

Coaching

Identification des axes à améliorer, afin de mettre en place les actions correctives ou réalisation d'une vitrine sur le terrain avec accompagnement du formateur



MÉTHODES ET MOYENS PÉDAGOGIQUES

- Approche théorique à partir d'exposés et de cas pratiques
- Mise en pratique dans les ateliers de Formeum à Nîmes
- Conseils et approches personnalisés
- Un support de cours sera remis aux stagiaires



CONTACT

Formeum

Tél. 04 66 879 624

Vous souhaitez en savoir plus sur cette formation ?

N'hésitez pas à remplir le formulaire en cliquant sur "Demande de renseignements", nous nous engageons à vous répondre dans les plus brefs délais.